

## Lancement de MAX SimpleCrm, la gestion client simple qui manquait aux TPE.

Lasses des outils trop compliqués ou inadaptés, les petites entreprises (TPE) se privent d'un outil pourtant indispensable pour gérer avec une plus grande efficacité leurs clients et leurs ventes.

MAX SimpleCrm se pose en rupture sur le marché des logiciels de gestion de la relation client (CRM) en France. Application en ligne qui se concentre sur les besoins essentiels des TPE, elle est conçue pour être la plus simple possible à prendre en main et à utiliser.

### **MAX SimpleCrm**

**MAX SimpleCrm est une application en ligne** de gestion de la relation client (CRM) qui permet de regrouper l'ensemble de ses contacts (clients, fournisseurs...) en un seul endroit et de gérer au quotidien des ventes ou des projets en relation avec ces contacts.

MAX SimpleCrm se concentre sur ces besoins simples des petites entreprises en offrant une solution simple mais efficace. Les utilisateurs consignent ce qu'il s'est passé (appel, rendez-vous, email, etc.) et planifient les actions à mener au travers de tâches (envoyer un devis, rappeler, etc.).

**La simplicité qui rend performant.** Il n'y a pas de cadre contraignant les utilisateurs.

Le suivi des échanges avec les clients se fait sous forme de notes. Après chaque appel, chaque rendez-vous, les utilisateurs rédigent des notes. Le fait de devoir formuler en quelques phrases ce qu'il vient de se passer apporte une réelle réflexion et compréhension sur l'échange avec le client. C'est cette absence de contrainte, cette liberté dans la saisie, qui paradoxalement rend efficace et productif.

Et MAX SimpleCrm possède une interface claire à l'ergonomie travaillée qui permet à un utilisateur de prendre l'application en main en quelques minutes et d'être pleinement efficace en quelques heures.

**Une formule simple.** MAX SimpleCrm est un logiciel « à la demande » (SaaS) avec un abonnement mensuel. Les utilisateurs disposent d'un essai gratuit de 15 jours. Une version gratuite est proposée aux tout-petits entrepreneurs.

### **Contacts et informations**

Maxime Garcia, le fondateur de MAX Business, se tient à votre disposition pour répondre à vos questions et pour fournir de plus amples informations. M. Garcia peut vous expliquer par téléphone, au travers une démonstration accessible sur Internet, comment l'application fonctionne.

**Contact :** Maxime Garcia – 09 72 11 20 94 – [presse@maxsimplecrm.com](mailto:presse@maxsimplecrm.com)

**Site Internet :** <http://www.maxsimplecrm.com> (nombreuses images & vidéos de présentation)

### **A propos de MAX Business**

Créée en 2009 par Maxime Garcia, la société MAX Business est un éditeur de logiciels de gestion pour entreprises basé à Grenoble (Isère, France).

Après avoir créé un logiciel de gestion de cave et de traçabilité pour des fromageries industrielles ou coopératives, MAX Business décide d'investir une nouvelle niche : les logiciels pour petites entreprises, mais en se positionnant en rupture sur ce segment de marché.

La volonté est de réaliser des logiciels simples, accessibles en ligne et collaboratifs, qui répondent à des besoins simples, et de laisser les problématiques compliquées aux autres. MAX SimpleCrm est ainsi le premier exemple de logiciel qui se concentre sur l'essentiel, et qui le fait bien.